



儒雅,果敢,睿智。

他开创了商丘乃至河南民间借贷的先河,成了“敢吃螃蟹”的第一人。

在他的带领下,公司成立7年来,立足商丘,辐射河南,打造了投融资运营知名而又让群众信得过的品牌,成为行业翘楚。一个奇怪的现象是,公司的利息在同行业中最低,业务量却最大。或许,这已说明了问题。

他热心慈善事业,懂得感恩,乐意分享,扶贫救困成了他体现人生价值的另一个载体。

他叫王福强,河南鑫惠抵押贷款咨询服务有限公司董事长,第四届商丘市政协委员,商丘市“五一”劳动奖章获得者,商丘市工商联常委,商丘市金融学会副会长,商丘市关爱帮扶联合会常务副会长,商丘市慈善形象大使……

# 王福强:河南民间借贷“领头雁”

■文/晚报首席记者 邵群峰 ■图/晚报记者 张辉

## 艰苦创业,他用青春换明天

每一个成功者的背后,都留有一串艰辛的足迹。

1964年中秋刚过,夏邑县韩道口镇芦杨庄村一个普通的农民家庭里喜添新丁,家人给他起了个大俗大雅的名字——王福强。

生活在农家,王福强传承了父辈们吃苦耐劳、脚踏实地、忠厚诚实的优良品质。高中毕业后他便扛起家庭生活的重担,开始像父辈们一样面朝黄土背朝天地辛苦劳作。因为吃苦能干,为人厚道,1993年,他被村里的老少爷们推选为村干部。被村里父老乡亲寄予厚望的王福强,天天想得最多的就是如何发家致富,如何能让乡亲们过上好日子。可是,在仅有的那点贫瘠的土地上,致富谈何容易。家里无路可走,那就出去闯吧。

怀揣着这个朴素的初衷,凭着年轻人的激情和干劲,王福强带着村里的年轻人下南京、奔徐州、走临沂,从推销一根根腰带开始,从此踏上了漫长而又曲折的创业之路。舍不得花钱坐车,就骑自行车;舍不得花钱吃饭,就自带干粮。上世纪90年代的中国大地上,创业致富的人在大江南北比比皆是,而从豫东黄土地上走出来的王福强,还要靠骑自行车自行百余里,啃干馍喝白开水这样去经商,反差之大,令人唏嘘。吃过多少苦,受过多少罪,王福强苦笑着不愿细谈。他说:“那时候咱跟人家差距那么大,不吃苦哪行?”就是靠着忍耐、吃苦,几年下来,王福强总算摸索着找到了经商的门道,同时也赚取了人生的的第一桶金,尽管不多。更重要的是,他收获了经验、智慧和勇气。

王福强人生的第一次转轨发生在1997年。

随着国家经济的持续发展,人民物质生活水平的逐渐提高,人们对健康的追求也日益迫切。王福强看准了这个极具前景的朝阳产业,开始进入药品营销行业,来到商丘市生化药品采购站任业务员。人们常说,机会都是留给有准备的人的。这句话对于王福强来说,再确切不过了,尽管对药品营销行业并不熟悉,但是因为有了前几年经商摸爬滚打的磨砺,很快他就在这个领域干得风生水起,如鱼得水。由于能力突出,业绩丰硕,做人诚实,1999年,王福强被公司派往山东青岛,担任商丘市生化药品采购站驻青岛办事处主任。

在青岛工作的4年里,王福强不仅给公司创造了丰厚的利润,而且创办



重建后的夏邑县韩道口镇芦杨庄村福强小学。

## 民间借贷,他用胆略创先河

2006年,在很多人诧异的目光下,王福强辞去在青岛如日中天的事业,毅然返回家乡再次创业。而他涉足的领域,同样让人吃惊。

随着社会经济的不断发展,民间资本在推动沿海地区的经济发展过程中发挥了巨大作用,形成了一股日益强大的经济力量,其专业的理财服务机构得到了地方政府的重视和民间企业的欢迎。当时,在河南省内还没有启动抵押贷款航标的情况下,王福强以睿智的目光、超前的思维,率先以敢于第一个“吃螃蟹”的精神,在商丘创办了“社会需要,利国利民”的河南鑫惠抵押贷款咨询服务有限公司。该公司是国家工商总局注册商标、具有独立法人地位的全资公司。作为公司董事长的王福强,从此开始了他人生的第三次转轨和飞跃。

鑫惠式抵押贷款为鑫惠在河南首创推出,这种规范化、程序化的民间借贷模式,就是通过鑫惠牵线搭桥,促成投融资双方的借贷关系,并引入不动产作抵押担保,解除了投资方的借贷风险。这种操作方式,类似于国外的抵押银行,既是一种投资形式,又是一种融资渠道;既保障了投资人的利益,又解决了融资人的困难。公司以“鑫系万众,惠泽千家”为宗旨,以诚信为立业之本,以快捷优质的服务为经营之道,满足了不同层次投资者和中小私营企业者的需求。

“我们盘活社会上的闲置资金,助推地方经济发展,达到了理财客户和借款人双方的共赢。对于理财客户来说,他们能够在保证安全的前提下,收取更多的利息,做到合理有效理财。而对于借款人来说,短时间内资金到位能够有效保证其企业实现正常运转,无异于给他们雪中送炭。”王福强说,“对于整个社会来说,少一个倒闭的企业,就可以减少很多人失业,这也无形中促进了整个社会的和谐。”

公司运作的7年中,没有发生一笔不良业务,没有拖欠一笔款项,因此,在广大投资者和融资企业界赢得了良好信誉。7年来,公司不断发展壮大,先后组建了河南鑫惠郑州分公司、鹤壁分公司、夏邑分公司、虞城分公司、永城分公司以及河南众源建设工程集团有限公司、商丘名庄国际葡萄酒窖等。公司在王福强的精心组织和细心运作下,迅速成长为远近闻名的民间金融企业,实现了跨越式发展。

鑫惠的模式,后来被河南多家同类企业效仿。但是,王福强带领的鑫惠公司,总是以创新的理念和诚信的品质,始终处在同类企业的领航者地位。回望创业历程,王福强感慨良多。

“刚开始真的是不容易!一方面,虽然经过多方论证,但总还是有些担心,毕竟做金融这一行不同于一般性投资,风险太大。一旦运作不慎,一些看似正常的业务对象,万一因为人为因素不能履行责任,那就麻烦了。另一方面,对于国家政策的稳定性没有把握,一开始是停留在边做边观望的心态上,如履薄冰。还有,就是没有经验,缺乏底气,资金实力也不太足。”王福强说,“还好,总算顺利地走过去了。现在国家的政策相对放开,一些鼓励民间放贷的国家政策也相继出台,这给我们吃了一颗定心丸。相信以后的路,会越走越宽广!”

## 热心慈善,他用大爱写人生

作为一位具有强烈责任感的企业家,王福强始终心系慈善事业。

“我们现在掌握的财富最终都是全社会的。做慈善是我们回报社会的有效途径之一,也是必须承担的一份社会责任,更是当前构建和谐社会的必然要求。”王福强说。

2012年春节刚过,王福强从饭桌上了解到一个情况,老家的芦杨庄小学学校舍破旧,亟待修葺。芦杨庄小学?那是我从小上学的学校啊!王福强突然冒出一个想法——自己拿出200万元捐建一所标准化小学。

主意拿定后,王福强驱车赶往老家,实地查看芦杨庄小学的情况。芦杨庄小学始建于上世纪50年代,虽然历经两次翻盖,但破旧的样子依然让王福强吃惊。



河南鑫惠抵押贷款咨询服务有限公司董事长王福强。



河南鑫惠抵押贷款咨询服务有限公司前台。



工作人员在接待前来投资的市民。

## ●记者手记:

在王福强的办公桌上,有两个相框,一个是女儿的写真照,一个是孙子的百天照,足见他们在王福强心中的位置何等重要。难怪王福强说,平时最开心的事,就是回家抱抱孙子、看看小女儿,享受亲情,享受天伦之乐。小爱铸就大爱。从两个相框中,我可以明显感到王福强多年来的善举绝非一时冲动。

“人要胸怀大爱,要懂得分享。”王福强说。

就在采访前夕,王福强发起的商丘市关爱帮扶联合会刚刚成立。他说,他想搭一个平台,呼吁社会各界更多的爱心企业、爱心人士参与进来,让更多需要帮助的人感受到社会大家庭的温暖,为构建和谐社会贡献自己的绵薄之力。下一步,他还准备在家乡成立一个针对教育的基金会,专门资助贫困学生、奖励优秀教师,以此促进教育事业的良性发展。

采访当中,王福强接到一个电话。我无从猜测对方表达的意思,但王福强的回答声入耳:“不行!那是违法的事,我们不做!”

钦佩之情,油然而生。河南鑫惠何以能够如此快速、健康地成长?答案已经不言自明。



河南鑫惠的荣誉匾牌琳琅满目。