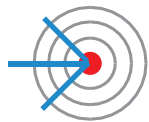


一颗冉冉升起的民族产业之星

——记商丘企业家侯文立的脉络草本咖啡走向欧洲之路



核心提示

采访湖南脉络咖啡制品有限公司董事长侯文立，第一印象就是年轻，但交谈之后记者发现更多的是，在他身上有着难得的自知之明。

侯文立常说，其实聪明智慧的人在哪里都不缺，但成功除了具备足够的知识信息储备、明确的判断力之外，还要具备有足够的实力。同样聪明的一群人做着同样的事情，你才有资格在同一起跑线上跟同行去竞争，在没有确定达到既定目标之前，每一个细节都是成功路上的陷阱，所以成功之前每一步都是战战兢兢，如履薄冰……他从一名北漂，凭着自己的远见卓识和过人的毅力、魄力，从一穷二白到风生水起；从一个默默无闻的小企业，到闯进欧洲大市场，侯文立在一步步实现自己的梦想。

只要有了目标 所有经历只为最后 爆发的一刻

侯文立大约19岁时就离开了家乡河南商丘，一个人走到了北京。先求学后创业，同所有的北漂一样，无数次的搬家，无数次的求职，从媒体从业者到卖场管理，从学历培训到证券公司经理，到最后拥有了自己的IT软件开发公司，在北京算是有了相对稳定的身份和圈子。

谈起自己的经历，侯文立感慨地说：“当你的综合实力不能匹配你的野心时，就要踏踏实实来充实自己。”回首发生在身边擦肩而过的机会，他说，有几件还是印象比较深刻。

那时候在北大朗润园，王总还在做圈子网(人人网的前身)雏形时，侯文立就意识到这个创意会做成上市公司，后来人人网成功上市印证了他的远见卓识。也让他意识到上市距离自己并不是遥不可及。再后来，世纪佳缘网站的创始人也异军突起，而他还在寻找自己的创业平台。其实，侯文立说，一直到现在他也没有特别的羡慕，因为他们直到现在也没有明确的盈利模式。

还有一个给侯文立印象非常深刻的就是富迪公司，靠着一款卫生巾，在短时间内创造了一个业界神话，当他们的业务员在眉飞色舞讲解自己公司即将在美国上市配股时，侯文立还在中信证券公司里做市场部经理。

2007年，侯文立辞去了高薪的证券公司经理职位，注册了脉络的域名，确定了未来的发展定位。他要做一个最有价值的人脉网络平台，在此基础上打造一个积分通存通兑的金融帝国。

就这样，几个来自北大、清华、斯坦福以及微软出身的年轻人聚集在一起，开始了创业之路。他们先后为民生银行、交通银行、海南航空等国内知名企业开发了各种版本的软件，事业做得也算是风生水起。但中国邮政的上市公司湘邮科技准备上马自己的手机支付邮付通项目，侯文立说，他感觉到属于自己的机会真正要来了！

2013年12月26日，在邮付通项目启动仪式上，侯文立站在台上将自己理解的大数据时代给台下的领导汇报，谁也没有想到就是这一次的讲解，改变了自己的人生之路。

在台下的领导和经销商里面，除了国内知名的保险公司和三生、天福天美仕等直销公司外，还有一个名不见经传的长沙本地企业。会后，该企业的负责人找到侯文立，咨询能否将邮付通的电子商务平台用于其产品的推广。侯文立到该公司实地考察后，被这家公司全球唯一的产品震撼了！从此，草本咖啡因为侯文立的介入，开始从名不见经传华丽转身走进国际顶级论坛。



侯文立先生与德意志商业银行负责人卡尔·黑尼兹先生及其律师在汉堡峰会上

3个月，从14元到1400万的飞跃

2014年5月份之前，侯文立依然保持着手机支付软件研发和市场的角色，奔忙于技术部门和全国的保险、直销等专业市场之间。当月，他在湘邮科技的收入减去房租等各项开支后，仅剩14元。

也就是这次看似普通的考察，让侯文立开始组建他的草本咖啡项目，开始了第一次真正意义上的独立担当、实际操作。而促使他放下所有、全力以赴的动力，就是草本咖啡的全球独一无二、具有独家垄断地位。

草本咖啡是在中药材决明子的基础上经过了20多位专家历经18年时间研发出来的，除了具有木本咖啡提神功能之外，更

具有明目利尿、保肝护肾的功效，比起国外进口的咖啡，国内草本咖啡对神经没有任何刺激副作用，木本咖啡造成人体的钙流失，而草本咖啡会起到补钙作用，口感也少了木本咖啡的苦味，更加符合中国人的口味，富含硒元素还可以起到防癌抗癌作用。

也就是看到了以上几个卖点的商业价值，侯文立充分发挥积累多年的移动互联网方面的经验，在邮付通现有功能的基础上二次开发，开始着手打造自己会员使用的手机客户端，成为中国大数据领域里客户粘附程度最高、功能最为强大的客户端，解决了多少年来没有实现通存通兑的

支付瓶颈。

然后，他赋予普通咖啡机互联网传媒功能。他运用互联网思维模式运作，将众筹、股权等概念融为一体，在全国乃至全球范围内打造一个连锁咖啡馆的标准。将来，他的脉络咖啡机会遍布全国各地的机场、高铁，而会员只需要确认身份就可以轻松饮用到中国人自己的草本咖啡。

由会员带动传媒，促动咖啡馆的发展模式定下之后，前来合作的投资者、加盟商蜂拥而至，在3个月时间里，实现了1400万的业绩，从14元到1400万的飞跃，绝对不是仅仅靠幸运，而是他对项目的准确判断和发展模式自身的实力。

汉堡峰会 让世界各国与会代表记住了草本咖啡

公司的快速发展很快在业界传开，并得到了相关部门领导的关注。经过两个月的接触洽谈，他的公司很快并入到一个国企的集团公司，而集团公司则把位于湖南省政府西门对面14层的五星级大酒店纳入到湖南脉络咖啡制品有限公司；紧接着，湖南娄底一家白酒企业的领导也表示将经营权交给脉络咖啡。4个月的时间，侯文立在全国各地铺设了广泛的经销商网络体系，很快在北京、大连、深圳、娄底、长沙等地的分公司和咖啡馆也相继开张。

也许正是看中了一个咖啡的的巨大市场潜力和他独具匠心的营销模式，作为一位农业方面的企业家代表，10月9日，侯文立应邀随李克强总理访问德国和世界粮农组织总部。坐在德国汉堡峰

会的金色会议大厅，侯文立在自己已经经销商的朋友圈发了这样一段话：我想说的是，幸运是在围观群众眼里仰望时候的致辞，在努力前进的人眼里，幸运一定属于没有机会也要创造机会的人。

在次日的峰会上，侯文立是唯一一个提问德国专家的中国代表，他就有关草本咖啡进军欧洲的有关法律问题向德国专家进行了咨询。这次提问，让几乎所有专家都记住了他的问题，记住了一个中国农业企业家的梦想，也记住了草本咖啡。当天下午，德意志商业银行的负责人卡尔·黑尼兹先生在休会期间找到侯文立，答应给他所有开拓欧洲市场的支持，甚至包括在中国境内提供给经销商办理国际信用卡支持，帮助草本咖啡项目顺利进军欧洲市场。法兰西航空公司的负

责人也表示，愿意与侯文立展开合作，不久脉络草本咖啡将率先占领法国航空这片高端市场。

这一切似乎来得太快！但在快速扩张面前，侯文立依然保持着高度的精神集中。

先有全球独有的草本咖啡作为主体，再用大数据技术支撑，就这两点，相对于众多以产品为导向的公司而言已经领先一步，而侯文立的思想却更是快人一步：给全国各地的经销商配送原始股权进行资本杠杆运作，公司已经在前海股权交易中心拿到了股权代码，每个脉络草本咖啡的经销商都将跟公司利益一体，共享资本市场带来的丰厚收益。

我们有理由相信，草本咖啡的蛋糕将会呈几何级快速膨胀，侯文立和他的草本咖啡帝国也必将越走越远。

心系家乡，反哺有章

在德国汉堡开会的日子里，侯文立无意中看到《大河报》关于洛阳伊川县某镇农民种植的草本咖啡，由于回购方资金不足而堆放在家里的报道，这让他寝食难

安。他让亲友联系，怎么能通过自己的努力，给这些农民解决一些困难，也给政府排忧解难。

同时，侯文立向记者表示，下一步，他希望在家乡推广草本咖

啡种植，并有意在家乡建立一个草本咖啡的生产加工基地。

他说，人啥时候都不能忘本，是家乡这片沃土培养、教育了我，我就要想法为家乡父老多点点贡献。



侯文立先生在2014草本咖啡高峰论坛上讲话

文/晚报首席记者 郭跃旗
图片由侯文立先生提供