

平安产险商丘中心支公司 开展无偿献血 践行社会责任

本报讯 用爱心为生命加油，用行动回馈社会。3月15日，平安产险商丘中心支公司组织开展无偿献血活动，活动得到了公司员工的积极响应和参与，商丘中支、各县支公司员工以及爱心客户等共40余人参加了活动。

在本次活动中，平安产险商丘中心支公司员工及客户共捐献12800毫升血液，将会经商丘市中心血站献给各大医院给予有需要的人。作为一家负责任的企业，平安产险商丘中心支公司一直怀抱感恩之心反哺社会，积极参与各项社会公益事业，在教育公益、环境公

益、灾难救助能方面恪尽企业职责，每年都会举办如公益植树、爱心捐款、义务宣传等多种形式的公益活动。

据悉，自2005年成立以来，平安产险商丘中心支公司一直秉持“创造价值，回馈社会”的理念，注重践行企业公民的社会责任，2015

年度，该公司在商丘市区范围内缴纳各项税金2006.32万元，在县域缴纳各项税金1045.33万元，缴纳残疾人就业保障金4.66万元，缴纳工会经费5.81万元，累计达3062.12万元，为当地的经济发展作出了贡献。

本报记者 张雅静



3月15日，农银人寿商丘中支全体员工参加了市消费者协会在帝和广场组织的“3·15”消费者权益保护活动，向广大消费者普及保险常识，现场解答市民的咨询和疑问，引导消费者了解和认识风险管理知识和保险理念。

此次宣传活动，农银人寿商丘中支共接待消费者70余人次，并现场发放宣传材料及宣传礼品。活动在宣传消费者权益保护知识的同时，也展现了商丘保险行业的风采。

文/图 夏雅坤

农行宁陵县支行 石桥镇金融便利店盛大开业

本报讯 为了向广大梨农朋友提供更优质更贴心的贴心服务，农行宁陵县支行经过精心筹备，特在宁陵县石桥镇选址开设金融便利店。开业当天，宁陵县支行负责人彭蕴带领班子成员、网点主任、机关全体员工等身披绶带，走上街头，展开大力宣传。

据了解，金融便利店可以为客户开设银行卡、个人电子银行，办理存款、取款、转账、理财、保险、基金、国债、对公开户等业务。石桥镇金融便利店位于石桥镇中心大街中段，地理位置优越，是宁陵酥梨贩运商必经之地，客流量十分密集。石桥镇金融便利店的盛大开张不仅彰显了农业银行服务三农的神圣使命，更对助力石桥镇经济腾飞和快速发展具有重要的现实意义。

通讯员 马东民

2016中超开幕 平安体育营销迈向3.0时代

3月5日，2016中国平安中超联赛开幕式在南京奥体中心体育馆举行。平安集团品牌总监盛瑞生出席开幕式，并与中超公司董事长马成全一同将象征联赛最高荣誉的“火神杯”交还给联赛主办方，由此开启新赛季16家中超俱乐部的“群雄逐鹿”。中国平安表示，2016年将推出平安“财富运动会”线上品牌营销活动，探索与个性化的互联网金融需求相结合，开发体育迷的专属理财产品、定制化运动险产品，迈向平安体育营销的3.0时代。

平安财运会 让财富动起来

2016年是奥运年，全世界的人民都将共享这一体育盛会。为了提倡健康的生活方式、呼吁积极理财的财富增值理念，中国平安将结合重大体育节点，推出“财富运动会”的全年线上营销活动，为广大体育爱好者提供专属的健康指导及理财产品。

财运会首期活动将主推陆金所“零活宝14日聚财”新客专享产品，该产品1000元起即可起投，投资额1000元至35万元之间的部分，在14天的锁定期内，可享受本金逾期年化10%的受益。14天后随时提取，赎回T+1日到账，真正兼具了低门槛、高收益、超灵活的特点。同时，中国平安也将配备丰富的体育类奖品，回馈广大投资者与体育迷。

之后，中国平安还将推出壹钱包平安汇盈、平安好医生丽人卡、平安福保险、和盈资产管理等设计理财、保险和健康管理等多种产品——健康的身体和增值的财富都需要“动起来”！

平安体育营销迈向“3.0”时代

在2016年的新年内部讲话上，平安集团董事长马明哲提出了“平安3.0”的概念，即中国平安要将“互联网+金融”的发展模式向全行业开放，携手金融同业伙伴，共同利用新技术，打造更加强大的、开放式互联网金融服务平台，实现平安的“3.0”时代。

作为中超联赛的冠名赞助商，长期以来中国平安一直在探索体育营销和互联网金融的结合。平安集团相关负责人介绍，“互联网+金融”是平安“3.0”的战略方向之一，为广大体育爱好者打造互联网金融服务将是平安体育营销“3.0”的探索方向——从体育爱好者的需求出发，打造体育迷专属互联网金融产品。

据悉，近年来，中国平安聚焦国内体育产业发展中日益增加的保险需求，进一步加大力度完善保险在体育产业中的应用。2015年曾先后推出了运动员失能保险、跑步险等产品，以及唯一一款与微信运动合作并记录运动轨迹发放奖励津贴的“动力保”产品，受到体育爱好者及行业的一致认可。

通讯员 余朋杰

信用卡套现买理财靠谱吗

微信上流传着一个骗取银行房贷、“用银行的钱赚银行的钱”的方式，被业内贻笑大方。最近，又有理财经理告诉记者，有投资者利用信用卡套现购买银行理财产品，并表示这种做法同样不靠谱。

信用卡套现手段已为公众熟知。投资者先到银行申请大额信用卡，然后通过POS机把卡里的钱“刷出来”。接下来，这笔资金可以投向银行理财赚取“无风险收益”。据一位银行理财经理介绍，封闭式银行理财最短期限为30天左右，加上产品成立前的募集期，最多也不超过40天，而信用卡免息期最长可达52天。

例如，一张信用卡的出账日为每月21日，信用卡还款日为次月10日，投资者在每月的22日套现，这笔刷卡交易则计入次月的账单中，只需在第三个月的10日之前还清信用卡账单即可，还款期长达近50天。在此期间，投资者可以认购银行的短期理财，等产品到期后拿到本金和收益便可以将信用卡还上。

目前市面上POS机套现的手续费普遍在0.8%—3%，每日提现金额为20万元。以10万元作为投资理财本金计算，套现需支付手续费800元—3000元。假设购买一期30天的银行理财，收益率至少要达到9.6%才足以覆盖手续费，但当前银行短期理财平均利率为4.2%上下。随着央行多次降准降息，业内普遍预计银行理财收益会进一步下行，意味着投资理财的收益也会越来越少。

不难看出，套现赚银行钱的“红利”并不丰厚，甚至入不敷出。如果



换作信用卡取现，手续费普遍为取现金额的1%—3%，取10万元现金手续费最低为1000元，还要再加上每天万分之五的复息，每天至少50元的利息，购买一期30天的银行理财，累计费用至少达2500元。值得一提的是，银行信用卡取现额度一般不超过消费额度的一半，这代表投资者想取现10万元，至少要申请到20万元的信用额度。

但套现的危害早已不言而喻，频繁

的套现操作势必引发监管层注意。银行人士介绍，曾有投资者太贪心，在POS机上“刷卡”频繁，最终被监管层没收了POS机和信用卡。目前，个人征信系统制度日益完善，上述行为会直接影响个人信用记录，对今后贷款等都可能产生不良影响。法律界人士同样提醒，信用卡非法套现不仅违规，甚至是违法的，情节严重的，还可能因触犯刑法中的信用卡诈骗罪而被迫追究刑事责任。

据人民网