

商丘供电公司:勇挑重担迎“大烤”

□王辉 王岩



公司进行迎峰度夏工程施工。王辉摄

7月18日,笔者从商丘供电公司获悉,今年以来,商丘电网最高负荷已连续8次创历史新高,最高达216.78万千瓦,同比增长28%。随着负荷的连创新高,商丘日供电量也连续19次创历史新高,最高达4496.1万千瓦时,同比增长28.3%。随着夏季用电高峰的到来,商丘电网又将迎来一场严峻的“大烤”。面对严峻的供用电形势,商丘供电公司全体干部员工正全力以赴、勇挑重担,力争向全市人民交付一张满意的答卷。

枕戈待旦迎夏峰

“今年,商丘网供最大负荷已突破200万千瓦,较去年同期增长44%。受电煤供应不足影响,商丘夏季电力缺口将达20万千瓦左右。”6月23日,市委副书记、代市长余学友在商丘供电公司调研迎峰度夏工作时,该公司总经理张道乾作了如是汇报。

今年以来,随着我市工业生产的逐渐恢复和用电负荷的增加,商丘网供负荷呈现迅速攀升的趋势。

工程建设“一盘棋”

面对电网度夏的严峻形势,商丘公司积极协调各方力量,不断加快迎峰度夏工程建设,努力提高商丘电网的供应能力。公司要求规划、设计、施工、管理、物资等部门,全面树立“工程一盘棋”思想,从工程一次、二次施工安装,到三级验收,实行无缝隙、无缺陷交接,做到流程规范化、施工精细化、安装从严化、验收制度化。制订了严密的里程碑计划,确保工程进度严格按照时间节点进行,杜绝了部门之间的推诿扯皮现象。

在工程质量管理上,公司制定并实行了各项管理制度,合理划分了检查、验收范围和标准,做到人员明确、责任落实到人,积极采用双面清水墙、基础倒角、喷浆罩护等新技术,提高施工工艺,确保工程质量。公司还倡导“质量在我心中,工艺在我手中”、“一次把事情做好”的质量管理理念,认真抓好事前、事中、事后各个环节的质量控制,使工程质量始终处于可控、在控状态。

在工程物资材料的供应上,公司要求物流服务分中心和各县级供电单位物流部门上下联动,形成合力,确保物资材料的及时到位。公司物流分中心按照工程进度,对厂家下达书面催货通知,并要求厂家提供加盖公章的书面供货保证书,以此作为督促厂家及时供货的有力凭证。同时,要求各县级供

电单位分别成立以物流分中心主任为组长,相关负责人为成员的催货先锋队,分赴厂家进行催货,形成物资催货的常态机制,使一大批原定八九月份供货的工程物,提前到五六月份供应,有效地保证了工程的顺利进行,为迎峰度夏期间商丘电网的安全稳定运行打下了坚实基础,真正下好了工程建设的这盘“活棋”。

6月30日,110千伏凌庄变电站正式投运,至此,我市今年四项迎峰度夏工程已全部竣工并投运,从而提高了商丘电网的供应能力,缓解了电网压力,进一步满足了我市夏季的电力需求,受到上级部门的高度好评。

政企联手破难题

为有效应对夏季用电高峰的到来,商丘供电公司积极制订有序供电方案,主动向市委、市政府主要领导作好汇报,取得了理解和支持。该公司加强与民权电厂、永煤热电厂等地方电厂的联系,建立电煤供应信息通报制度,指定专人每天了解各电厂电煤库存量和耗煤情况,按时向市政府汇报,协调解决电煤供应问题,保障电厂机组出力,确保企业生产和居民生活用电。该公司还邀请当地电厂负责人,共同分析当前负荷形势,传达河南省电力公司“冲击大负荷”试验精神,协调地方电厂开机,合理安排电网运行方式,共同应对夏季用电高峰的到来。

7月15日,商丘供电公司副总经理李孟超和市政府相关部门人员共同来到民权电厂,调查该厂一号机组停机故障,督导机组尽快开机。面对民权电厂60万千瓦一号机组的因故停机,该公司高度重视,积极携手相关部门,对机组停机原因进行联合调查,帮助协调解决有关问题,争取故障机组早日开机,尽力减少对商丘电网的影响。同时,商丘公司按照有序供电方案,对大客户采取压限负荷措施,确保商丘电网的安全稳定运行和居民生活用电不受影响,全力应对供电紧张局面。

未雨绸缪,决胜千里。随着夏季用电高峰的到来,商丘供电公司全体干部员工正齐心协力、奋力拼搏,全力确保我市电力的正常需求,向全市人民交上一份满意的答卷。

架起便民“连心桥”

——商丘供电公司村邮站代缴电费工作纪实

□王辉 王岩

商丘是一个以农业为主的中小城市,全市824万人,其中农业人口675万,占全市人口总数的82%。农村客户的电费催缴和收取,历来是各县级供电企业关注的焦点和难点。加之年外务工人员逾160万,造成电费回收难上加难。针对这一现状,商丘供电公司推出“农电短信进万家”和村邮站代缴电费两种新的服务方式,受到了当地农民普遍好评。

一条短信

7月8日,民权县花园乡双井村村民姚仿振收到一条手机短信:“您当月电量为123度,应缴电费68.88元,上月余额17.04元,尚欠51.84元,请及时缴纳电费。”他随即来到家门口的村邮站,不到两分钟就把电费缴上了。姚仿振高兴地说:“有了农电短信,使俺能及时知道家里的用电情况,再也不用担心忘缴电费了。”

据姚仿振介绍,以前每次缴电费要跑到十多里外的花园乡供电所,由于他经常在外面干活,忙起来老把缴费的事给忘了,有一次还因欠电费造成家里停电,为此他很是苦恼。而在2009年5月之前,大部分民权人都曾有过和姚仿振类似的经历。

2009年8月,商丘供电公司通过和当地邮政局、移动公司协商,开始在民权县试点推行“农电短信进万家”活动。该活动的具体操作方法是:农电以台区为单位,与自愿参加该活动的农电客户签订《手机短信协议书》,并将客户的基本信息报录到邮政部门,进行手机短信加办,只要客户的电费存折余额发生变化,系统就会以短信方式发送到客户手机上,让他们及时了解自家电费余额、扣划电费及欠费等信息。这样,客户足不出户就可以了解到自己的用电消费情况,以便及时缴纳电费。截至2010年11月底,民权县共有6.5万户参加了该活动,占能开通此项业务客户的55%。

一个村站

“农电短信进万家”解决了农电户的催费问题,但农民缴纳电费不便的现状依然没有得到改观。2010年5月,在深入调研的基础上,商丘供电公司借助邮政局村邮站这一现有网络平台,又在民权县试点开发“村邮站代缴电费”系统。为确保该系统的开发成功,民权县供电局制订了详细的实施方案,攻克了多项技术难题,实现了与邮政MIS系统的连接、供电所用户信息的导入和导出、用电客户各种信息查询、报表生成等。6月1日,“村邮站代缴电费”系统在民权县花园乡双井村首次完成了对接,经过反复测试,各种参数准确无误,达到了预期的目的,成功办理了第一笔代收电费业务。

系统的成功运行,使农民足不出户就可以进行缴纳、预存、查询电费,并现场取得打印的电费票据,有效解决了农村缴费网点少、农民缴费难等问题,得到广大群众的大力支持和热烈拥护,试点取得圆满成功。此举不仅激发了大家的工作热情,也使得“村邮站代缴电费”活动迅速遍地开花。目前,民权县256个村邮站全部实现了代缴电费业务,为全县17万农电客户带来了极大方便。

四家欢喜

“村邮站代收电费”活动的开展,不仅有效解决了农村电费回收难问题,同时也实现了客户、村邮站、邮政部门和供电部门四家满意的共赢局面。

1.农民满意:村邮站代缴电费给农电客户带来了极大方便,使农民实现了就近缴电费,减少了农电客户因收费点少而造成的交通、排队等诸多不便,减轻了奔波之苦,使农民足不出户就可以进行电费缴纳、电费查询和发票打印等,省时、省心、方便。

2.村邮站满意:村邮站全部建在人员集中、相对繁华的超市内,客户在缴纳电费的同时,顺便购买物品,从而为超市增加了人气,增加了超市的销

售收入。民权县花园乡双井村超市老板黄慧英说:“村邮站代收电费系统开通后,超市的客流量大大增多,营业额明显提高,每月增加净收入1000多元。”

3.邮政部门满意:村邮站是邮政系统创新服务方式而打造的农村综合服务平台,村邮站建设也被列入河南省政府十大惠民实事之一。村邮站代缴电费活动的开展,促进了村邮站的建设,缓解了以前电费高峰期邮政储蓄所排长队现象,实现了低端客户的转移,减轻了邮储营业员的工作负荷,为邮政储蓄向服务高端客户转型创造了有利条件。在谈到村邮站代缴电费活动的好处时,民权县邮政局局长刘文革高兴地说:“村邮站代缴电费丰富了我们的服务内容,使邮政部门形象得到进一步提升。”

4.供电公司满意:村邮站代缴电费的开展,拓宽了电费回收渠道,电费回收效率明显提高,确保了电费的按时足额回收。同时,减少了广大农电工催缴电费的工作量,也使农电客户的用电透明度得到进一步提高,杜绝了乱收费、乱加价和电价执行不到位等现象的发生,真正让客户用上放心电、明白电,规范了农电工作的管理,促进了服务水平的提升,赢得了政府部门和广大人民群众的广泛赞誉。2010年,“村邮站代缴电费”获得河南省电力公司“金牌工程”。

万户同享

为让商丘广大的农村用电户都能享受到“农电短信进万家”和“村邮站代收电费”所带来的方便和快捷,2011年3月30日,商丘市“农电短信进万家”推广及“村邮站代收电费”全面启动,商丘供电公司和商丘市邮政局签订了战略合作框架协议。根据该协议,双方将本着平等合作、优势互补、资源共享、便民服务、长期合作、共同发展的原则,全面开展以电费储蓄用电户为服务对象的“农电短信进万家”项目,大力发展村邮站和社会网点,最大限度方便用户缴费,不断提升供电服务的深度和广度,搭建用电消费明白、安全、方便、快捷的便民服务平台。

目前,商丘已有村邮站2300个,预计到今年年底,全市村邮站将达到3000个。随着商丘供电公司和当地邮政部门的共同努力,“村邮站代缴电费”系统正在商丘各县(市、区)得到快速的推广应用。

商丘供电公司的员工们说,心系农民,创新服务,是他们坚持不变的宗旨。

迎峰度夏工程项目石桥变电站提前改造完毕

本报讯(记者 李想)为应对夏季用电高峰,确保客户安全可靠用电,商丘供电公司加快电网工程建设,积极备战迎峰度夏。7月18日下午,记者赴宁陵县110千伏石桥变电站二期增容改造工程现场采访得知,该工程已提前改造完毕,进入后续调试阶段。

在施工现场,记者采访了商丘供电公司基建部主任司圣法。据了解,进入6月份以来,随着用电负荷的不断增长,我市电力需求增长迅猛。为尽快缓解日趋紧张的供电压力,商丘供电公司决定对石桥乡110千伏变电站进行二期增容,原来一期1#主变为40000千伏安,新增二期2#主变为63000千伏安。该工程于6月9日开工,施工人员顶烈日、冒酷暑,夜以继日地进行加快工程改造进度,原



石桥110千伏变电站施工现场。王辉摄



商丘建工集团国基建筑安装有限公司董事长、总经理姚良冰(中)深入一线指导工作。郭卫新摄

市委书记陶明伦在全市工业经济大会上提出,要全力打造六大商丘工业标志,令人鼓舞。作为有着雄厚技术力量、40多年发展历史的老国企,面临新的发展机遇。因此,结合企业特点,“做实主业、做强专业、打造区域性的一流建筑企业”将成为今后一个时期我们的工作目标。

一、六大工业标志是执政理念

新一届市委领导提出打造“六大商丘工业标志”,是对商丘战略定位的清醒认识和对发展目标的准确把握。中原经济区已上升为国家战略,商丘提出了“一个中心、一个枢纽、三个基地”的战略定位,最近省政府又增批新区,为做好中原经济区东部的战略支撑打下了基础。一个城市的发展,土地财政可以支撑一时。但随着城市规模的扩大,大量失地农民成了市民,如果没有工业作支撑,他们只能以路边卖菜、三轮车拉客来维持生计,永远提高不了我们的城市品位。而“工业立市”则可以提供大量的就业机会,农民变工人,既可以保持社会的稳定,又可以保障他们的生活,同时,减少了政府在社会保障方面的压力。因此说,市委提出的“六大商丘工业标志”是功在当今、利在千秋的大好事。

二、企业在“六大标志”中的定位

市工商联主席刘明亮对“六大工业标志”的关系进行了阐述,做优环境是基础,创造速度是关键,叫响制造是重点,确立标志是保障,提升质量是核心,培育品牌是目的。作为建筑企业,怎样在“六大工业标志”中进行定位呢?

1.环境不仅是政府行为。我们商丘建工集团国基建筑安装有限公司成立于1968年,通过40多年的发展,资质涵盖了房建总承包、市政总承包、公路总承包、国际工程总承包。专业资质涵盖了装饰装修、管道安装、消防工程、地基基础、送变电安装、预制构件、机电安装、塔吊安拆、钢结构制作安装、设备租赁、物业管理。劳务已触及到一般建筑安装劳务、出国劳务、高铁劳务。从资质方面为广大项目经理提供了做工程的宽松环境;从管理方面在商丘建筑业率先通过了ISO9001质量管理体系、ISO14001环境管理体系、OHSAS18001职业健康安全管理体系认证。目前从业人员逾万人,其中具有各类专业技术职称的人员400多人,有执业资格的建造师112人,公司有14个内设分公司、12个驻外分公司、8个控股子公司。工程遍及全国各地和河南大部分地市,年产值今年可破10个亿。这些技术人员储备,也为业主选择我们创造了环境。

2.制造靠的就是人才。公司几年来面对可能产生的人才消失,坚持“以人为本”的管理方针,制定了一系列的政策,培养、激励和管理人才,进入公司的大学生今年开始必须是二本以上的建筑专业才可以进入公司,然后为他们解决“三险”,而具有二级建造师以上的可以破格录取。一些新兴企业今天用高薪在这挖走几个人,明天在那挖走几个人。而我们的建造师基本上都是自己培养的,在市场经济的今天,企业不能老依靠“输血”过日子,输的血再多还是个有病的企业。只有自己具有造血功能的才是健康的人,企业也是如此。美国的崛起、日本二战后的发

展都是人才起的关键作用。利用优惠政策在商丘淘几桶金就走的企业家,他们永远不可能做到“商丘制造”。3.制定标准的是一流企业。“一流企业做标准,二流企业做品牌,三流企业做竞争,四流企业做公关”。标准分为国家标准、地方标准、行业标准、企业标准,做标准的无不是各业的领跑者。作为建筑企业,我们制定本企业的《安全文明施工的标准图集》,而在质量方面我们依据国家标准制定了“五条质量标准”而进行过程控制,而不是到竣工验收时“优良不优良、主要看装潢”。今年又在全市建筑业第一家安装远程监控,真正做到“经理不出门,全知工地事”。

4.质量是抓出来的。建筑企业大多使用农民工,流动性大,由于人的惰性所致,同一个人在不同企业做出的产品质量是有很大差别的。针对这种情况,在强力推广新材料、新工艺、新技术、新设备的同时,要求“建设杯”工程精工细作,“中州杯”工程精雕细刻,采取五条强制措施抓质量:严格按照质量管理体系,挂牌作业责任到人;比图纸上的标准提高一个等级进行技术交底,推行样板块、样板段进行施工,只能比样板好,不能比样板差;作业时,检查上道工序,保证本道工序,服务下道工序;住宅楼逐户交工,住户签字后,才办理整体移交。因此我们创造了商丘市第一个“中州杯”工程,施工的“东方锦江花园”项目,开盘之日就被全部定购。由于取得了业主的信任,又把郑州东区6000多万元的项目交由我们施工,业主总告诉我:“姚总,你们说啥时候不干了,我们的项目才交给其他人施工。”建业集团进驻商丘以来,从“森林半岛”到“建业桂园”,再到“联盟新城”,我们成了和建业集团合作时间最长、最让他们信得过的企业。

5.市场经济的环境下必须要有速度。战争年代,谁抢先一步谁就可以占领制高点,取得战斗的胜利。在市场经济的环境里,不是大鱼吃小鱼的时代了,而是快鱼吃慢鱼的时代。而我们商丘正处在一个中原经济区的东部支撑点,加力提速是摆在我们面前的选择。

商丘只有具有“动车组”的精神,才能提速,才能超越别人。如果把商丘与全国其他城市相比,比做一部行驶中的汽车,在规定内的“黄线内”永远超越不了前面的汽车。“只有敢压黄线,而不闯红灯”才能超越别人,真正落实“立说立行、急事急办”的政府要求。前几天我们去新郑机场的富士康园区参观,那种建设速度、融资模式是很值得我们借鉴的,我们国基公司虽然在两年前就创造了一个月七层的建设速度,但与大建筑企业相比,还有不少的差距。要创造更优的商丘速度还是今后的工作目标。

6.品牌就是价值。前几年商丘电视台春节搞的征联活动,出的上联是“商人经商百业兴,梁园有市场”,这基本上是定位了商丘的品牌就是“商”字。这几年市委、市政府也立足“商”字做文章,怎么做到800万人民都是商人,都有经商的思想是关键所在,“把市委的经商思想装到800万人脑海里,把外面的钱装在800万人的口袋里”,才能真正实现“商”的品牌,达到“工业立市”的目的。

“优质工程打品牌、一般工程创效益、议标工程占市场”,这是我们国基公司新的企业战略。随着新一届市委“工业立市”的指导思想的深入,我们只要坚持科学发展观,解放思想,以时不我待的精神姿态,细化企业战略,立足商丘,辐射河南,以西部为重点,走向全国。做实主业,做强专业,一定能把商丘建工集团国基公司打造成区域性的一流建筑企业。

倡树商丘行业形象 打造六大工业标志

打造区域性的世界一流建筑企业

商丘建工集团国基建筑安装有限公司董事长、总经理 姚良冰

做实主业 做强专业