



欢迎关注“商丘县区新闻”微信公众号

在习近平新时代中国特色社会主义思想指引下——新时代新作为新篇章

北岭镇：科技引领产业高质量发展



北岭镇在举办农民培训班。去年以来组织举办技术培训班58次，培训技术人员1850人。本报记者 韩丰摄

本报讯（记者 韩丰 通讯员 刘建厂）7月8日，走进夏邑北岭镇朱厂村，一座座大棚鳞次栉比，远远望去，像一层层翻滚的白色海浪。在大棚里拨开绿油油的西瓜藤，就能看到圆滚滚的西瓜。

正是大热天，朱厂村的瓜农们准时到村委会二楼的教室里听课，老师讲得神采飞扬，农民听得津津有味。县农广校高级农艺师李存义老师说：“利用下午1点到4点半这段空闲时间，组织瓜农进行集中培训。”农民们都是带着问题来学。批发商对西瓜品质要求很高，传统种植方式难以适应，县农广校开设了质量安全课程，专门教授农民如何节肥节药，大家热情特别高。

害，他都不懂。经过培训，张学习的担忧消失了，他的手机会定期收到县农广校的培训短信通知。农广校为瓜农量身打造培训课程，专家老师把生产中遇到的问题当授课内容。“幸好老师讲过蔓枯病的初期症状，我及时发现，避免了损失。”张学习说，他种的“早佳8424”西瓜品质好，一亩地能收入1万多元。

北岭镇高度重视科技应用在农村农业生产的重要作用，以科技引领产业高质量发展。创新载体、强化培训，以品种与技术创新结合为着力点，支撑产业发展促农民脱贫增收取得良好效果。该镇连续3年被评选为“市、县科技工作先进单位”。

加强农民科技宣传培训。依托县农广校积极举办种、养、加科技知识讲座和培训班，在朱厂村、孙后寨村建设了科技培训站点，科技服务辐射全镇。去年以来，该镇开展科技下乡35场次，组织举办技术培训班58次，培训技术人员1850人，资金与技术扶持贫困户406户；“走出去、学进来”，邀请省、市农科院专家教授深入现场指导瓜农生产；组织种植户、合作社、经济能人等到山东寿光、浙江台州、河南许昌及周边县市参观学习，为推广应用新技术、改造提升传统产业、引领产业高质量发展打下了坚实基础。朱厂村王毅力，仇庄村梁宏伟、王满想，孙后寨村孙坚等通过科技培训成为大棚西瓜、葡萄等产业的“土专家”和“农秀才”，全镇有100多名科技人才办起了合作社，20多名成立了公司，300多名成为种植大户。

以科技引领产业高质量发展。该镇实施了“一二三四五”工程，即“一带两路三园四基地五目标”，大力发展特色农业，形成了“一村一业、一村一品”。目前，全镇大棚8424亩、青椒种植面积3.8万亩，大棚6.3万个，优质葡萄种植7000亩，优质油桃种植500亩，大棚8424亩西瓜改良栽培示范园200亩，大棚矮化冬枣400亩，温室现代农业示范基地200亩，农业观光采摘园26个，专业种植合作社和家庭农场156个，年经济效益达7.2亿元。全镇技术能力提升和区域竞争力的提升，有力地推进了全镇经济高质量发展，赢得了市、县领导的肯定和上级业务部门的表彰。在孙后寨村文化广场成功举办夏邑县首届“中国西瓜之乡”文化节，省、市、县30多家媒体和中央电视台争相报道。



贾威佳 历尽艰辛办农场

文/图 本报记者 韩丰



贾威佳的妈妈看到儿子创业成功，满脸笑容，充满幸福感。

7月8日，记者慕名来到刘店集乡回乡创业青年贾威佳家庭农场采访。农场设在县城北三环西段路南，路边一块“锦绣水果采摘园”招牌格外醒目。大棚里的火龙果正在成熟，鲜红的火龙果像一个个小火球，映红一个个大棚。前来观光采摘的游客络绎不绝。

正在帮助游客挑选火龙果的一位中年妇女是贾威佳的妈妈，说起儿子创办家庭农场的经历，她满腹酸楚。

去年秋季的一天，贾威佳在果园剪点枝条育苗，天气突变，顷刻间下起了倾盆大雨，因没提前做好抗涝准备，大棚里灌满了雨水泥浆，贾威佳慌忙拿铁锹挖沟排水，刚剪下来的枝条还没来得及收拾，他光着脚不知道踩了多少根枝条，枝条上的刺扎满了脚底板，贾威佳每走一步后面就有一个血脚印。忙完后用针挑出来100多根刺，疼得他一个星期无法走路。

刚过而立之年的贾威佳，说起种植火龙果，两眼放光，充满自信和希望。

2015年去广东打工的他，在一个火龙果种植园吃到一个自然成熟的火龙果，味道非常清甜。据果农介绍，销往北方的果子要在七八成熟的时候就得摘下来包装，因要长途运输，还要在货架上摆几天才销售到顾客手中，所以果子就不那么新鲜甘甜了。“我当时就萌发出一个想法，这么好吃的果子在家乡是否能种植呢？也好让我们北方人吃到正宗的自然成熟的火龙果。”回来后到山东临沂一家火龙果种植基地考察，尝到当地自然成熟的果子，居然比南方的果子味道还要好，甜度更高。临沂果农说因为水果糖分的积累跟昼夜温差有关系，北方昼夜温差比南方大，同样种植管理出的果子更甜。这就更坚定了他要在老家种植红心火龙果的信念。

说干就干，2016年秋，贾威佳再次赴广东，学习种植及管理技术。回来后，父母一百个不赞同，亲戚邻居也纳闷，这是南方物种，在北方能种活吗？他信心满满地说：“不仅要种活，还要让它开花结果。”

最令人难忘的是2016年冬季，一场强冷空气来袭，当天傍晚下起了暴风雪。贾威佳担心天气太冷冻坏火龙果苗，当天便住在了大棚里，外面-13℃，大棚里-8℃，被窝像冰窖。“那一夜我一分钟都没合眼，也因此，我记录下了火龙果树的最低耐寒温度。”贾威佳回忆说，因天气寒冷迟迟不见发芽，妈妈担心万一冻死了，不仅十几万元投资付诸东流，还会被人嘲笑。慢慢地，妈妈变得少言寡语，经常对着火龙果发呆。直到第二年2月，有一天妈妈从大棚里出来，脸上露出久违的笑容，高兴地说，有很多火龙果苗开始发芽了，这时一家人的心才算放下来。

火龙果在北方一年可以开七八次花，果子成熟也分茬，采摘期长，三年可进入盛产期，每亩年产量火龙果达5000斤，现在市场价每斤20元，亩收入10余万元。“去年年初挂果，今年第二茬开花有1000多朵，没有虚花，一个果按1.2斤计算，这茬就可采摘1200斤。”贾威佳激动不已。

眼下，贾威佳占地10亩的家庭农场常年种有奶油草莓、红心火龙果、百香果、套种有羊角蜜瓜和8424西瓜。火龙果正逢成熟采摘期，主要面向水果超市供货和游客观光采摘。忙时可安排十余人就业，带动一部分贫困户脱贫致富。谈到下一步打算，贾威佳说：“俺现在已经掌握火龙果的种植技术，要把这个技术推广给有志返乡创业的青年，让大家多一条致富的路子，让北方更多的人吃到自然成熟的火龙果。”

传家训 立家规 扬家风

王小留：婆婆就是俺亲妈

本报记者 韩丰 通讯员 郭欢

夏邑县王集乡新庄村坐落在美丽的巴清河畔，村内有一位叫王小留的农家媳妇，她尊老敬老的事迹伴随着清澈的河水潺潺流淌，传遍了十里八乡。

7月9日，记者慕名采访了年过半百的王小留。她不善言谈，憨厚诚实，十五年如一日，无怨无悔照顾婆婆，以孝行诠释着人间大爱，感动着身边的每一个人，赢得了乡亲们的称赞和尊重。

15年前，婆婆鹿秀芝害了一场大病，留下了后遗症，下身瘫痪，双目失明，生活不能自理。“婆婆年纪大了，最喜欢吃俺给她做的荷包鸡蛋和手擀面条。”王小留介绍说，今年80岁的婆婆有三子三女，都在外务工，因工作较忙不能经常在家，她便主动承担起了照顾婆婆的重担。端茶喂饭、洗澡擦身、端屎端尿，她都毫无怨言。“冬天，她把老人抱到门口晒太阳；夏天，天天给她婆婆擦身洗澡。就像亲闺女一样。老太太掉到福窝里了。”邻居王太平老人羡慕地说。由于老人患脑萎缩，记忆力减退，常把儿媳叫“老张”，王小留也不生气，笑笑说：“管她叫啥，只要老人高兴就行。”

婆婆瘫痪了，最让王小留犯愁的就是老人的大小便，由于老人饭量大，又爱喝水，白天好办，夜里不知道要起床多少次。“我和婆婆商量，只要一想大小便，就用棍子敲一下床头上的脸盆，听到响声，我就马上跑过去。”不过，这个办法也有失灵的时候。有一次，小留听到响声，便丢下手里的活跑过去，可老太太怎么也解不出来，急忙找村里的医生来看，诊断半天也没查出什么毛病。突然，老太太像个孩子似的嘤嘤哭了：“俺根本就没事，就想找个人说说话。”忙得满头大汗的王小留既生气又心疼。自那以后，她便格外留心，经常把婆婆用轮椅推到人多地方，找人陪她聊天。在家庭经济比较困难的情况下，还给老人买来一部唱戏机，经常给老人播放戏曲，排遣寂寞。“家家有老人，人人都会老，孝顺老人，这是应该的。老人开心，就是我最大的快乐。”王小留高兴地对记者说。

看到记者前来采访王小留，乡亲们一下子围了上来，齐声夸赞，“王小留孝顺婆婆，十里八村没得比。”“前年，小留的父亲去世，老太太哭着闹着要找儿媳，她只好白天去为父亲守孝，傍晚回家照顾婆婆，这么孝顺的儿媳真是少见。”十多年来，王小留一直这样照顾着婆婆，已将婆婆当成了亲妈，母女连心，谁也离不开谁。眼下，鹿秀芝精神很好，面色红润，屋内干净整洁，没有一丝异味。王小留已成为当地村民评选好儿媳的标准。



7月8日，夏邑县城关镇郭楼村评选出来的好婆婆、孝子孝媳参加表彰大会。近年来，该镇着力弘扬社会主义核心价值观，村村开展评选表彰孝子孝媳、好婆婆活动，引导村民向上向善、孝老爱亲。苗育才摄

壮阔东方潮 奋进新时代——庆祝改革开放40年

说起改革开放40年来自己亲历的变化，让我印象最深的是汽车的变化。这么多年我与汽车结缘，自己从盼车、开车、修车到现在售车，见证了汽车的变化及其带动经济和社会发展，人们生活方式的转变和生活水平的提高。

我自幼爱车，爱到痴迷的程度。但对汽车的形状、性能、作用等，只能从老师口中和大人的描述中了解。所以从小就想着跟汽车打交道。

1984年，我初中毕业，父亲带着我从事世代传承下来的水煎包生意。虽说跟着父亲干生意，可心里时想着开汽车。当时汽车少得可怜，我能见到的汽车，就是农村打场、犁地用的四轮拖拉机。一有空，我就四处寻找小四轮，看到四轮车，不管是谁家的，摇着火，上去就开。自己没有驾驶经验和技能，有几次把四轮车开进了沟里，即便如此却不愿意放手。随着开车次数的增多，加上自己的悟性，逐步掌握了四轮车的驾驶技术。

我真正接触汽车是1984年6月，堂哥在开封买了辆旧吉普车，让我把这辆车从开封开到兰考。其实我只会开四轮车，从没开过吉普车。要是搁到现在，打死我也不敢开。可那时就是爱车，天不怕地不怕，我随口答应。

坐在吉普车上，我熟悉方向盘，踩油门，松离合，按照四轮车驾驶方法，一口气把汽车从开封开到兰考，真正体会到了开汽车的感觉。

自己学会了开车，就想着啥时候能拥有自己的汽车。于是我就跟父亲商量，能不能买一辆汽车，让我来开，跑运输要比卖包子赚钱快。父亲看我在理，就答应去青岛购买解放牌汽车。我高兴得一夜没睡着。当时谁家能买得起汽车，既可以跑运输赚钱，又是富贵身份的象征。汽车买回家，我就跟父亲请求开汽车跑运输。父亲

考虑到我年纪小，聘请了专职司机，让我跟车学习。跟着司机师傅跑运输，我舍不得离开汽车，便吃住住在车上，最长的时间一个月不下车，只换衣服不洗澡，就连汽车的座椅都被我弄得黑乎乎的。

与车打交道的时间越长，我越发喜欢汽车，也想在汽车维修上搞点名堂，多赚点钱。1987年，我边跑运输边开修理厂。修理厂请来的是开封一汽修站的师傅，师傅修车我就在一旁看，时间长了，我也成了修车的行家。汽车出了问题，我听听发动机的声音，就能知道哪里有毛病，怎么维修，换啥配件。

随着社会的发展，买车的人越来越多。我又想着在县城设立汽车销售点，方便大家购车。1996年，我注册成立了夏邑县汽车贸易有限公司，当时是全县第一家。2008年，我在全省县市级汽车销售首次设立长安汽车4S店。2009年，我成立了全省首个客户俱乐部。从汽车的维修、保养等多方面给客户服务和交流平台。每年销售汽车都在1000辆以上，且年年呈现递增态势。销量连续10年蝉联全省县级4S店汽车销售第一名。

据县交警部门统计，夏邑在县人户和县外入户的小轿车、面包车已突破10万辆，与1984年相比，增加了1000多倍。今年春节，杨集镇在深州的打工仔刘辉开着沃尔沃汽车回家过年，惊讶地对同学说，咱夏邑可了不

得，百万元的越野车在这里黯然失色，院里的宝马、奥迪、路虎、奔驰、法拉利比比皆是。

夏邑小车多有三大基础：县北王集、车站、杨集、刘店集、李集等乡镇有数万农民在外地卖烟酒或在家从事食用菌生产销售，全国各大中城市都有夏邑人，开百万以上好车回家过年的大部分都是这些农民；县东火店、北镇、韩道口、孔庄、太平等乡镇有数万人从事医药、医疗器械销售和宫灯、旗穗生产，他们开着小车跑遍大江南北，长城内外；县西南罗庄、马头、济阳、中峰、业庙等乡镇，有数万农民走出家门，跑遍全国卖羊毛衫，有了钱就买小车。2008年以来，罗庄每年在我这里购买的小面包车、小轿车都在百辆以上。

我作为一名汽车爱好者，从爱汽车、开汽车、修汽车到销售汽车，亲历并见证了汽车从不可攀走向农村，进入寻常百姓家。车型、性能的不断变化，人们对车的需求变化以及商用车带动物流的快速发展，不正是改革开放40年来我国经济社会发展，人民生活方式转变、生活水平提高的缩影吗？

