

# 大额存单为何近期如此受居民追捧？

本报融媒体记者 霍天艳

春节前后，银行大额存单迎来一波销售热潮，记者走访我市各大银行网点后发现，最近大额存单的销售比较火爆，前来购买的市民较多，部分产品靠抢才能买到。

“我昨天提前跟客户经理约好了购买1年期大额存单，今天又没有抢到额度。不过运气还不错，赶上了3年期有额度，果断购买了20万元。”1月19日，在我市某银行刚办理完大额存单业务的李丽（化名）高兴地告诉记者，她认为大额存单有存款保险规定保障，安全性高。



很难抢上。”

记者在多家银行的手机银行App上查询大额存单额度时发现，不少银行App显示，20万元起存的3年期大额存单额度不足或已售罄。

从鲜有人问津到突然火爆，大额存单为何近期如此受居民追捧？大额存单的优势有哪些？大额存单和定期存款的区别是什么？针对大额存单，近期，记者采访了部分银行负责大额存单业务的相关负责人，简单整理了大额存单的相关知识，仅供居民参考。

什么是大额存单？大额存单是指由银行业存款类金融机构面向个人、非金融企业、机关团体等发行的一种大额存款凭证。与一般存单不同的是，大额存单在到期之前可以转让，投资门槛高，金额为整数。作为一般性存款，大额存单比同期定期存款有更高的利率，大多在基准利率基础上上浮40%左右，少部分银行上浮45%左右，而定期存款一般最高上浮在30%左右。

大额存单一般具有以下五个特点。一是它可转让，流动性很强，可以在二级市场上转让，比较稳定；二是它利率较高，一般利率比普通存款利率高，比同期银行理财要高；三是它可贷款抵押，这一点银行理财等无法比拟；四是它可作出国保证金，大额存单还可作为出国保证金开立存款证明，常出国的朋友很需要；五是它的期限也是固定的，包括的品种也很多，目前我市各大银行推出的大都是1年、2年、3年的大额存单品种。

那么大额存单和定期存款的区别是什么？记者采访

了我市多家银行的专业人士，他们告诉记者，根据央行公布的大额存单管理暂行办法，一般而言，两者有以下五点区别。一是定期存款起点更低，个人投资者购买大额存单起点金额一般为20万元，这一门槛就将大部分投资者拒之门外了。而定期存款可以说几乎任何投资者都可以参与。二是大额存单利率更高，大额存单以固定利率和浮动利率的方式计息，就目前已发售的大额存单来看，利率普遍上浮40%左右，高于定期存款。三是风险性相当，大额存单本质上是一种存款类金融产品，所以与定期存款一样，都被纳入存款保险范围之内，风险极低。四是大额存单流动性更好，它可转让、提前支取和赎回，与定期存款相比，大额存单的流动性显然更好。

业内人士提醒我市居民注意，大额存单的起点比较高，它的利率也比定期存款来得高，与定期存款另外还有一点不同，就是大额存单是可以转让的，它实质上是一种金融产品，但它的风险性却远远没有其他的投资方式来得大，深受投资者青睐。如果居民购买大额存单要根据自身情况而定，若是购买不到大额存单，也可关注部分银行推出的特色定期存款产品。

## 金融安全圈



▲中原银行商丘分行党委书记 郇景虎走访慰问老干部和困难职工，与他们亲切交谈。常学良 摄

## 新春送温暖 关怀显真情

——我市部分银行、保险机构开展新春走访慰问活动

本报融媒体记者 霍天艳

走访慰问送温暖，新春关怀暖人心。节后上班第一天，我市部分银行、保险机构纷纷开展新春走访慰问活动，走访基层网点，向基层员工送去关怀与温暖。

### 农行商丘分行领导班子集体为员工拜年

1月28日，农行商丘分行党委书记、行长许晓明带领党委班子成员和分行领导，到分行本部各部室，逐楼层、逐房间向员工拜年。每到一部室，许晓明等分行领导与大家亲切握手，向大家致以新年的问候，并勉励同志们在新的一年里再接再厉、再创佳绩。

### 建行商丘分行开展节后慰问与工作调研

1月28日上午，建行商丘分行党委书记、行长王怀京，在党委委员、副行长刘东祥的陪同下前往中州路支行开展节后慰问与工作调研。王怀京一行来到分行二楼查看职工食堂、职工之家的筹备及安全生产等方面情况，关切询问目前需要给予哪些帮助与支持，并嘱托部门作好记录，及时解决。

### 中原银行商丘分行慰问一线员工

1月27日，中原银行商丘分行党委书记刘晓东带领纪检办公室主任苏醒一行，赴该分行监控中心和南京路支行、归德支行、中州支行、睢阳支行等基层网点，对春节期间坚守岗位的一线员工进行督导慰问。近年来，中原银行商丘分行党委始终把关爱关爱老干部、困难员工作为一项重要基础性工作来抓，积极为他们排忧解难，激励和感染全行员工干事创业激情和团结奋斗合力。

### 中国人寿商丘分公司启动新春送温暖活动

春节前后，中国人寿商丘分公司启动2023年春节送温暖活动，切实把公司党委和工会的温暖关怀及时送到员工群众的心坎上，确保广大员工度过欢乐祥和的春节，市公司党委组成5个慰问组，分赴各基层单位和职工家中开展慰问活动。

## 中国人寿寿险公司 推进普惠保险业务发展

本报讯（记者 霍天艳）近年来，中国人寿保险股份有限公司（以下简称“中国人寿寿险公司”）始终坚持“以人民为中心”的发展思想，围绕人民群众切身需求，多元开展普惠保险项目和服务，用心用情守护人民美好生活。

构建多元化普惠保险产品体系。坚持“以人民为中心，以需求为导向”的原则，中国人寿寿险公司面向社会关注度较高且缺乏商业保险保障的特定承保对象，根据其风险特征，开发有针对性的保障型产品。目前，已经开发的具有普惠性质的保险产品包括大病保险、长期护理保险、城市定制医疗保险、税优健康保险、税延养老保险、专属商业养老保险等，可为客户提供丰富、多样的普惠性质的保险保障，满足广大人民群众基本的健康保障需求。

大病保险提升群众风险保障水平。通过发展系列普惠保险项目，中国人寿寿险公司着力提升农民和城镇低收入群体的保障水平，加大老年人、妇女、儿童、残疾人、慢性病人、特殊职业和新市民等特定风险群体的保障力度，提升小微企业、个体工商户和新型农业经营主体的抗风险能力。

未来，中国人寿寿险公司将紧跟国家普惠金融发展政策，积极开发普惠保险产品，为有需要的人民群众提供保险保障，让保障范围和覆盖面更广，让普惠产品体系更丰富，让更多人享受到普惠金融产品带来的便利，用保险保障助力经济社会高质量发展。

**交通银行线上抵押贷**

交通银行助力中小微企业，全款住房抵押，最高可借1000万元，利率低至三厘二，免评估费，免抵押费，一次授信，十年有效。

咨询电话：15136005299 13803707556 17838872999 15703709933

**金融帮帮团 帮您来维权**

为维护广大金融消费者合法权益，《商丘日报》《京九晚报》将征集金融维权案例，解决市民在金融消费中遇到的难题，披露行业不良现象。为了您的权益，请拨打电话联系。

维权热线：0370-2617730  
15690770789

## 中信银行 推出系列“有温度”的金融服务

本报讯（记者 霍天艳）近日，记者从中信银行商丘分行了解到，中信银行以迎新年为契机加大资源投入，围绕大众消费需求，推出了为期3个月的新春消费季系列“有温度”的金融服务，促进消费市场回暖。

中信银行围绕用户“衣食住行”各个消费场景推出的系列产品，提供包括四类22项消费券和积分权益。以“食”为例，中信银行推出“周周领券”礼遇，中信银行“62”银联信用卡卡用户通过“动卡空间”App一信收付一领券中心，即可领取专属优惠券享受消费支付立减福利。合作商户涵盖全国多家知名商户，包括海底捞、王品牛排等正餐商户享“满300减50元”，全家、来伊份、奈雪的茶等茶饮及生活便利店商户享“满20减10元”。针对春节假期期间的出行需求，中信银行与12306、飞猪App推出购票优惠活动，使用中信银行借记卡在12306购买火车票享“满50减10元”；在飞猪App购买机票享“满1000减50元”。



▲1月29日下午，中国银行商丘宇翔路支行工作人员通过智能一体机指导客户办理业务。春节过后，到支行网点办理业务的客户较多，为便于客户及时高效办理业务，该支行对客户进行了分流。

本报融媒体记者 霍天艳 摄



▲近日，中国银行商丘分行上门服务为客户办理开卡业务。一直以来，该行始终坚持客户至上的服务理念，为广大客户带来更便捷的金融服务。

本报融媒体记者 霍天艳 摄

## 工行“商户贷” “贷”动小生意 服务大民生

本报融媒体记者 霍天艳

“我们做个小本生意，到银行贷款要提供这提供那，手续繁琐不说，还不知道贷款能不能批下来。这下好了，从手机上申请秒到账……”1月28日，做小吃生意的金女士，拿到刚刚从工行手机银行申请的5万元“商户贷”，激动地向旁边的小商贩们介绍。

金女士说的“商户贷”是工商银行基于客户在工行或其他收单机构的收单信息及经营情况，为客户打造的专属融资产品，该产品支持小微企业主或个体工商户申请办理。该产品基于商户收单、交易、信用等信息，通过大数据技术智能准入授信，具有“自动授信、自测额度、自主提款、申请方便、实时到账、随借随还、一触即贷”等特点，同时额度高、期限长、利率低，特别适合个体工商户和小微企业主在生产经营受到外部因素影响，维护正常经营或扩大经营生产以及满足资金周转等需要。该产品一经面世即受到广大个体工商户和小微企业主们的一致欢迎和好评。

工行“商户贷”满足以下几点均可申请办理：一是申请人为小微企业主或个体工商户，年满18周岁且不超过65周岁，信用状况良好；二是经营实体工商登记正常，成立且实际经营1年（含）以上；三是在该行或其他机构办理收单业务，有正常的收单流水，且符合规定年龄均可申请，贷款年利率仅3.45%，额度最高300万元，申请审批30万元以下可手机直接提款；四是贷款服务行业要求的其他办理条件。

只要满足以上条件，客户以小微企业主或个体工

商户个人名义办理“商户贷”流程如下：第一步打开手机银行，依次点击“贷款—小微e贷—我有信用”或“小微金融—我有信用—立即申请”，进入产品选择页面，并选择“商户贷”。第二步在产品介绍页面点击“立即申请”录入申请信息，并按照页面提示完成申请。第三步申请完成后，可在产品介绍页面点击“申请进度”进入“进度查询”页面，查看当前业务办理进度。第四步申请通过后，可在进度查询页面点击“前往提款”或依次点击“贷款—小微e贷—我有信用—马上提款”，录入并确认贷款信息，前往提款。

“贷”动小生意，服务大民生。自2022年8月“商户贷”产品推出以来，截至目前，该行共发放贷款3150万元，受益商户120户。下一步，工行商丘分行将持续推动“商户贷”业务，进一步践行普惠金融，积极组织营销外拓小队走访客户，以“普市并百业、惠烟火万千”为主题加大产品营销宣传力度，为个体工商户、新市民等群体排忧解难，让普惠金融产品真正惠及千行百业，为商丘实体经济发展贡献力量。

**特色金融产品展列**  
(工行篇)

联合推荐：商丘市金融工作局 商丘日报报业集团

## 中原银行商丘分行 走访慰问脱贫户 党建联建暖人心

本报讯（记者 霍天艳 通讯员 常学良）近日，中原银行商丘分行与帮扶村睢县帝丘东村党支部开展党建联建送温暖走访慰问活动。

每到一户，慰问组与困难群众聊家常、话新春、送祝福，详细询问身体状况、家庭生活等情况，仔细倾听他们的意见心声，鼓励他们要有坚定的信心和乐观开朗的生活态度，祝福他们在新的一年里生活越来越好。中原银行商丘分行党委持续实施精准对接帮扶，尽心竭力为群众解难题、增福祉，不折不扣把各项惠民政策执行好、落实好。此次走访慰问，为困难群众送去了米、面、油等生活慰问品，切实让困难群众感受到了党和政府的关心，增强了他们的幸福感和获得感。

针对下一步帮扶工作，中原银行商丘分行将继续秉持“贴心、专业、合作、共赢”的服务理念，围绕“家家有中原、户户有授信、人人有服务、个个有额度”目标，持续提高政治站位，充分发挥党建联建优势，凝心聚力助推乡村振兴，不断提升群众满意度。

## 中原银行商丘分行 正风肃纪在行动 节日监督不放松

本报讯（记者 霍天艳 通讯员 韩静）近日，中原银行商丘分行以“四不两直”方式开展监督检查，为党员干部和员工打好廉洁“预防针”。

该行纪委书记刘晓东一行实地查看了职工餐厅，对光盘行动、厉行节约等宣传标语张贴、食材采购、食堂库存存货等进行检查，落实制止餐饮浪费监督；对公务用车审批及公务加油卡使用情况进行了抽查，严防公车私用、私车公养；随机抽查招待费等费用报销凭证，坚决防止费用报销背后的隐形变异问题；聚焦违规吃喝、违规收送礼品礼金开展监督检查，严防“两违规”问题反弹回潮、滋长蔓延；紧盯岁末年初加重基层负担的形式主义问题进行检查，精准防止形式主义、官僚主义。

刘晓东重申和强调节日“禁令”，提醒党员干部和员工廉洁自律过好“廉洁”。

**中原银行 中原之窗**

中原银行 ZHONGYUAN BANK

客服热线：95588

www.zybank.com.cn