

## 深入调研访万企 金融助力解难题

主办单位：商丘市金融工作局 中国人民银行商丘市分行  
国家金融监督管理总局商丘监管分局 商丘日报社

## 夏邑县农村信用合作联社

## 助企纾困解难题 支农支小惠民生

文/图 本报融媒体记者 霍天艳 通讯员 姜皓君 洪玉洁

深耕县域担使命，聚力金融促发展。今年以来，夏邑县农村信用合作联社以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导，深入贯彻落实党和国家金融方针政策，充分发挥金融服务优势，持续加大对中小微企业有效信贷投放力度，畅通民营企业融资渠道，提升融资便利度，为各类经营主体健康发展注入了源源不断的金融“活水”，在服务“三农”、助力经济大盘稳定、支持县域经济社会发展等方面发挥了重要作用。截至10月末，该联社各项存款余额189.11亿元，各项贷款余额64.18亿元，存贷款占比在县域金融机构中均居首位。

## 聚焦主责主业，助企纾困支持实体经济

夏邑县农村信用合作联社把服务小微企业作为“守初心、担使命”的重要行动，着力在增量、扩面、降本、控险上下功夫，切实解决民营和小微企业融资难、慢、贵问题。

加快信贷投放，助力经济稳定。该联社在贷款利率定价、贷款担保方式、产品适用人群方面着力，制定差异化信贷产品，在满足不同群体信贷需求的同时，加大对个体

工商户及新型农业经营主体的金融服务力度，提升普惠水平；全力做好客户纾困和金融服务，在政策允许范围内，统筹谋划贷款到期后续贷、续贷，积极运用延期还本付息、利息减免等优惠政策，支持市场主体持续发展；加大“金燕连续贷”等无还本续贷产品使用，减轻企业倒贷成本，推动贷款利率和综合融资成本下行，切实降低市场主体融资成本，支持相关企业渡过难关，共谋发展。

培育新动能，把握市场需求。该联社结合辖内烟酒经营、家纺加工销售、打火机生产、电商产业丰富等特色产业，积极推出适合市场主体需求、符合当前发展需要的贷款新品种，有效满足客户日常经营需求。此外，该联社重点关注、考察、发展一批符合产业政策、就业吸纳能力强、发展潜力大、信用良好的优质民营小微企业，加大对辖内实体经济和新型农业经营主体信贷支持力度。

## 发展普惠金融，加速转型助力乡村振兴

作为一家地方金融机构，夏邑县农村信用合作联社始终牢牢把握支农支小支微理念，努力践行普惠金融使命，进一步加大涉农贷款、普惠型涉农贷款投放力度，有效增加农户覆盖面和授信户数。截至今年10月末，该联社存量个人贷款客户28748户、余额44.95亿元。

推进“党建+普惠金融”，深耕“三农”小微业务主阵地。该联社深入开展“党建+普惠金融”活动，加强党建共建、政银合作，继续下沉服务、拓宽渠道、创新产

品、优化服务，缓解“三农”融资难、融资贵的问题。同时，围绕高标准农田建设、春耕备耕、粮食流通收购加工等产业，制定差异化信贷支持措施，择优扶持一批风险可控、专注主业的特色企业；坚持“小额、流资、分散”信贷投放原则，重点支持农户、农场、农业产业化企业等涉农经济主体，进一步做大做强小额贷款。

打造“一村一品”，助力乡村振兴。该联社建立特色产业融资需求主体“白名单”，量身定制“农业振兴贷”，精准

提供信贷支持，并给予贷款期限最长5年、贷款利率最低4.35%、缩短审批流程等政策优惠，加快推动夏邑县打造“一县一业”“一镇一特”“一村一品”特色产业发展格局。同时，还积极推广“振兴e贷”助农信贷产品，并选取“西瓜之乡”北岭镇为试点召开产业贷款授信推进会，为该镇集体授信1亿元，用于发展多元化高效产业，助推特色产业不断壮大，为脱贫攻坚和乡村振兴“添油助力”。截至目前，“振兴e贷”在全县累计发放金额6.67亿元。

## 规范金融运行，完善机制提升经营质效

夏邑县农村信用合作联社结合业务发展实际进一步健全信贷管理制度和营销机制，形成统一的信贷政策、统一的授信管理体系和统一的客户风险识别策略，建立风险预警机制，完善贷前管理，明确客户准入门槛、重点支持对象和领域。

健全机制，提高信贷管理水平。该联社进一步完善尽职免责和纠错容错机制，增强敢贷信心；持续优化绩效考

核制度，加大考核权重，完善奖惩制度，激发愿贷的动力；加强资金组织，提升信贷从业人员素质，提升能贷能力；推动科技赋能和产品创新，提升会贷的水平。此外，该联社建立周二、周四走访机制精准营销，实行全员营销，形成了人人有压力、人人有动力的营销氛围。

简化流程，创新机制提质效。该联社加强金融科技创新，在合规审慎前提下，着力实现“审批无纸化、用款线

上化”，简化信贷业务手续，提高客户服务效率；围绕返乡创业者、个体工商户等重点人群，加大产品研发力度，提升产品附加值，为实现美好生活提供全面金融服务。

坚守金融初心，彰显农信担当。该联社将踔厉奋发、勇毅前行，不负历史使命，履行社会责任，扎根县域经济，助企纾困解难题，支农支小惠民生，为推动夏邑经济高质量发展贡献农信力量。



夏邑县农村信用合作联社理事长朱超参加“长寿文化节、串串美食节、喷呐艺术节”。



夏邑县农村信用合作联社走进夏邑县第一初级中学向学生普及常见诈骗手段和识别方法。



夏邑县农村信用合作联社工作人员到汉唐文化园宣传金融知识。

## 虞城县农村信用合作联社

## 深化银企合作 助推企业发展

文/图 本报融媒体记者 霍天艳 通讯员 何卓翰 梁翔宇

今年以来，面对全新的经济金融形势，虞城县农村信用合作联社主动出击，求真务实，以“深耕‘三农’、厚贷小微”为主旨，紧紧围绕助力实体经济发展这一主题，实施普惠金融，落笔助农助企，从而为全县经济社会发展增添新动能。截至10月底，虞城县农村信用合作联社累计投放对公企业贷款2.52亿元、小微企业贷款3685万元，通过金融活水的浇灌，广大农企、小微企业获得了宝贵的资金，在农信资金助力下奋力保持向上向好的发展状态。

## 推进常态走访，做到应贷尽贷

虞城县城易乐批发超市，店主张先生把“综治信用家庭”牌匾摆放在了超市最显眼的地方。没有房产土地抵押，也没有任何担保，张先生凭这块牌匾每年可从农信社借到20万元的低息贷款，也正是由于近两年资金的顺利注入，他不断扩大经营，将自家超市发展成当地规模最大、商品最全、经营最好的超市。

在虞城县，不仅有像张先生这样受益的个体工商户，还有不计其数的创业者通过引入资金活水，培育一个产业发展、带动多户贫困户脱贫。在虞城县农村信用合作联社资金支持下，村民们不仅打开了事业发展的新大门，更有了打造更大规模乡村产业的底气 and 信心。

近年来，虞城县农村信用合作联社坚持支农、支小、支微市场定位不动摇，坚决守牢守好农村金融主阵地，努力提升贷款覆盖面和实施效果，充分发挥“人熟、地熟、情况熟”的优势，调动全辖客户经理走访调研各企业信贷资金需求与使用情况，深入了解客户群体尤其是涉农企业、小微企业、个体工商户等的金融需求，准确掌握一手资料。同时，针对客户对于信贷资金需求“短、小、急”的特点，依照“小额、流资、分散”的贷款投放原则，在全县范围内推广“金燕福农贷”“金燕福商贷”等小额贷款产品，以客户的资金需求与生活生产能力“两个标准”来确定贷款期限、数额等要素，因户施贷、一户一贷，贷得其所、用得其所，确保每一位客户都能找到适合自己情况的贷款产品；确保每一笔小额贷款投放达到精准、有效、及时的良好效果。

## 坚持科技创新，提升贷款便捷

面对数字化进程的不断提速，虞城县农村信用合作联社坚持科技创新，紧跟智能时代的发展步伐，加快实现农村金融线上化，接续探索信贷产品线上平台开发与完善，通过科技赋能计划重构业务流程，以线上线下业务融合为指导思想，融合前台、中台、后台系统，以管理为基础，信贷产品为抓手，实现小贷产品的“掌上操作”。

“不用抵押不用担保，只要在手机里下载农信社手机银行，通过‘福农贷’，按照操作要求注册登录输入自己的信息，就能在授信额度内申请贷款，一趟也不用往银行跑，太方便了。”在虞城城郊张大楼村经营农资生意的村民胡先生高兴地说。

近年来，该联社用科技创新为县域农村金融安装了新的“引擎”，为广大小微企业“轻装上阵”提供了更多的可能性。截至目前，已有金燕“福农贷”“福商贷”“公职贷”“虞快贷”四种小贷产品通过“汇智信”线上平台走进千家万户，累计有15646笔贷款申请通过，10943笔贷款获得审批，审批额度174404万元。

## 惠企政策强落实，助企纾困促发展

主要从事黄桃收购及深加工的河南省徐佳福食品有限公司，近日，受原材料价格上涨等多方因素的影响，流动资金紧张，而公司在虞城县农村信用合作联社的两笔流动资金贷款又即将到期，于是便向虞城农信社提出续贷请求。接到其续贷申请后，虞城农信社深入走访了解企业目前经营状况及财务情况，本着“不抽贷、不压贷、不断贷”原则和与企业相融共生理念，及时为其办理两笔续贷资金180万元，在原贷款归还后3日内将续贷贷款发放，节省了企业“倒贷”成本，有效缓解了融资经营压力，进一步支持企业持续发展。值得一提的是，该联社还给予利率优惠，进一步降低了企业的综合融资成本。

着力落实惠企纾困和减费让利，助推企业健康发展。近年来，该联社紧抓乡镇小微企业与农业产业化这一关键，大力扶持小微企业经营发展，积极与传统产业交流、与新兴产业对接。同时，该联社积极落实“行长进万企”活动，抓住“金燕入万企”契机，根据企业特点，重点覆盖一批经营食品生产、表面处理及物料加工等业务的小微企业，加快与该类企业的交流协作进程；抓住省联社对新型农业经营主体建档卡契机，重点筛查、精选一批农业产业化企业，发挥农信社信贷产品宜农、助农优势，充实农业企业“白名单”。截至目前，该联社已累计走访企业、项目130家，其中62家企业明确表示了贷款意向，经评估后，61家已实现信贷合作，通过信贷扶持，有力促进了企业的健康发展。

精准滴灌增活力，纾困解难促发展。虞城县农村信用合作联社将持续浸润虞城热土、坚守金融为民的初心，主动作为、应变克难，在助力县域发展和实体经济“枝繁叶茂”中，实现自身持续健康发展。



虞城县农村信用合作联社理事长刘春龙到河南省徐佳福食品有限公司了解黄桃罐头经营情况。



虞城县农村信用合作联社主任郭远林到河南盛佳食品有限公司了解企业资金需求。



虞城县农村信用合作联社客户经理到该县政翔牧业有限公司实地走访。