



匠心筑梦：“鸽王”楚维向的奋斗之路

文/图 本报融媒体记者 高会鹏



楚维向与妻子王翠娟在查看鸽子长势。



楚维向在晾晒金银花。

说起劳模，人们往往聚焦于他们的荣誉与光环，却常忽略背后的拼搏与汗水。不惑之年的楚维向，用15年扎根乡村养鸽，从默默无闻到成为“鸽王”，人生满是曲折与传奇。

宁陵县华堡镇楚堂村的楚维向出身农家，初中毕业就进城当农民工，创业开打印社、电脑店、婚纱摄影店，均折戟沉沙。后来，他到商丘一职业中专学计算机，与人合伙办培训学校、搞劳务输送，挖到人生第一桶金。2019年，已在城市安稳生活的他，不顾亲友反对，毅然回乡，从500对鸽子起步，重启创业征程。

自学成才，不断超越

“人生起点低不怕，持续学习才能改写命运。”这是楚维向的人生信念。他初中毕业，却凭自学拿下河南农业大学本科学历，从农民变身全国农村青年致富带头人、中国大学生创业导师。

2024年中秋，秋雨不停，楚维向没歇着。他和工人忙着直播介绍新种鸽“天明王鸽1号”，结束又去查看鸽子免疫力相关的中药添加情况，再奔波孵化室叮嘱记录数据，忙到中午才喝口水。这忙碌的日常，常让他忆起早年在工地搬砖的岁月，谁能想到，他的生活如今与鸽子紧紧绑在一起。

早在2006年，楚维向就靠培训学校年收入超10万元，3年后成为有车有房的老板。2009年，在南方尝过一次烧乳鸽后，他就盯上了肉鸽养殖。尽管家人强烈反对，妻子也有怨言，可他铁了心。

现实无情，回乡创业因养鸽无经验可循，初期种鸽离奇死亡。楚维向就买书查资料、上网学视频，还找专家问诊，发现是种鸽和防疫问题。他不气馁，边自学边实践，还抽空参加研讨会，摸索出独特养殖法，顺便拿下本科学历。

厄运接踵而至。2013年禽流感来袭，鸽子滞销，楚维向举债50多万元难以继。转机出现在超市，看到鸡蛋促销，他受启发跑去南方寻找鸽蛋销路，靠薄利多销挺过难关。2014年市场回暖，历经变故的楚维向感慨：“幸福靠双手奋斗！”

执着追求，创新奉献

在楚维向眼中，匠心是坚守岗位、创造价值、践行劳模精神。从两棚鸽子起步，如今天明鸽业种鸽存栏10万对，年产乳鸽180万只、鸽蛋500万枚，产值7800万元。

一次偶然，楚维向用金银花茶水喂病鸽，意外发现有疗效。他挑选出1000对种鸽做试验，效果良好。恰逢国家推行种养结合惠农政策，他又流转了土地种金银花，形成循环。很快，金银花种植基地扩大到300多亩，带动周边200多名村民靠种植金银花年均增收6000元，合作社和基地也获多项荣誉。

楚维向深知品牌的重要性，注册了“百鸽鲜”，通过电商卖鸽蛋，还联合开发了“申氏手撕鸽”。

为提升效益，楚维向决定不光引进国外良种，还下决心培育本土品种。他联合

高校、科研机构成立研究中心，产学研结合，取得15项国家实用新型专利，培育出“天明王鸽1号”等新品种，自动化水平与效益双升。

2024年7月，天明鸽业祖代种鸽场通过验收，填补了省内空白，企业获评多项称号。楚维向表示要做鸽业“土专家”，跟上时代步伐。

奋发图强，热心公益

劳模是称号，更是精神标杆。楚维向用15年，把家庭养殖场发展成现代化企业，靠科技创新，实现品种、喂养、产品升级，“公司+合作社+农户”模式带动3000多家养殖户，年创社会效益1.6亿元，还开发了“富硒烧鸽”等新品。

在品种培育上，天明鸽业创新不断。针对鸽子自然配对耗时长、残次率高问题，楚维向联合科研团队探索DNA鉴定技术，实现1月内完成配对，残次率降至0.3%以下，还达成双母配对，产蛋率翻倍，效益大增。

楚维向秉持“做给农民看，带着农民干，帮着农民赚”，用产业带动、代养、就业等模式，助全镇600多户困难群众靠养鸽脱贫；签协议帮1357户2142人增收；“托管代养”让210户农户分红获利；举办200多次技能培训，万人受益。他热衷公益，“99”公益日等活动累计捐款捐物价值120多万元。

旁人劝歇，楚维向却说：“生命不息，劳动不止。”这股热爱，早已融入他的血脉。



▲楚维向和天明鸽业获得的部分荣誉。



航拍镜头下的天明鸽业养殖厂区。



发展产业 助力乡村振兴 扶农 河南天明鸽业有限公司 发展现代鸽业 助力乡村振兴